

Software para gestão de vendas



• Terminal de autoatendimento:

- Tecnologia Touch-Screen;
- Agilidade nas vendas: o próprio cliente retira o cupom e adquire os produtos no balcão.

• Gestão de Vendas (Back Office):

- Emite relatórios estatísticos e gerenciais, inclusive relatórios de produtos mais vendidos e mais rentáveis, controle do fechamento dos caixas, controle de estoque, controle da margem líquida e bruta de cada produto e seu percentual. Também oferece diversas opções de pagamento e parcelamento para o cliente, através do tipo venda Cliente/Consumidor, além de controlar créditos e débitos.

SnackTech

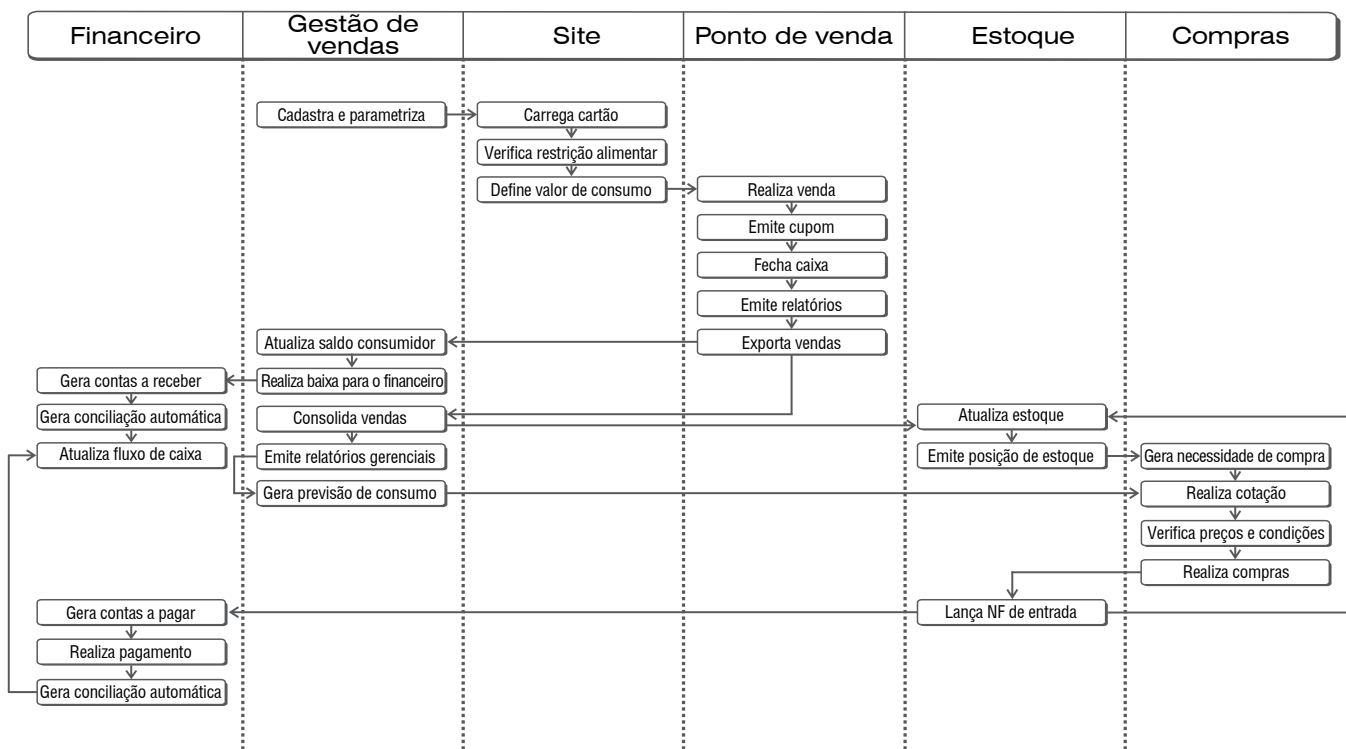
Solução para automatizar e agilizar o processo de venda em lanchonetes escolares, diminuindo a fila e aumentando o faturamento.

Desenvolvido com a tecnologia web, o sistema permite a administração à distância através de informações em tempo real.

SnackTech supre até mesmo a necessidade dos pais em monitorar o que seus filhos consomem na hora do lanche. Através do site **www.snacktech.com** é possível personalizar o cardápio mensal, com opções do tipo: diet, light e, também, visualizar tudo o que foi consumido, até mesmo restringir produtos de acordo com os planos nutricionais da instituição.

O compromisso da **TEKNISA** com o cliente começa com a idéia de liberdade e incentivo às inovações no gerenciamento de sua empresa. Nossos sistemas permitem adequação de perfil de acordo com o método de gestão do empreendimento, garantindo assim, maior controle do seu negócio.

Educação Nutricional faz bem até para o bolso





Entendendo as necessidades tecnológicas de cada mercado e aprendendo as suas nuances, a **TEKNISA** vem produzindo soluções específicas para cada área e, com foco nas lanchonetes escolares, desenvolveu o software **SnackTech**. Este sistema emite relatórios diários pela internet, o que permite aos pais acompanhar de perto a alimentação de seus filhos. Possibilita ainda o pagamento na lanchonete através de cartões, dispensando o uso do dinheiro.

Na lanchonete da escola o próprio aluno realiza o seu pedido (lanche) no autoatendimento/terminal, utilizando um cartão magnético. Com o uso do microterminal, um pequeno e prático teclado que substitui a convencional caixa registradora, se dá a otimização da venda. Por possuir um sistema inteligente, possibilita atender um maior número de pessoas em menor tempo. Além disso, ajuda a manter as boas práticas da higienização, pois evita a manipulação de alimentos juntamente com dinheiro.

SnackTech

Solução sob medida
para gestão de **vendas**



Oferecer soluções de suporte à gestão com maior nível de aderência em todos os processos, foi o que fez da **TEKNISA** a empresa líder no mercado de software voltado para o segmento de alimentação fora do lar.

Autoatendimento

- Tecnologia Touch Screen;
- Compra através do cartão magnético;
- Recarga do cartão pelo sistema TEF;
- Agilidade na compra, pois dispensa o troco;
- Layout atrativo e de fácil operação.

Microterminal

- Agilidade nas vendas;
- Utilização do cartão magnético;
- Recarga do cartão pelo atendente;
- Praticidade nas ações.

Site SnackTech

- Consulta do extrato de consumo;
- Restrição de produtos;
- Recarga do cartão magnético;
- Consulta de saldo.

